



# SAMON AB SÖKER NY TEKNISK UTESÄLJARE

**Leading supplier and your partner in  
Refrigerant leak detection!**



**....To protect people, environment  
and assets.**

## **VERKSAMHETEN**

SAMON är ett privatägt tillverkningsbolag i Vellinge, söder om Malmö. Företaget startades 1990 och har sedan starten arbetat med gasdetektering för främst kylindustrin, men även inom andra områden där skadliga eller farliga koncentrationer av gaser kan förekomma. Sedan några år tillbaka har vi expanderat och dubblerat omsättningen, just nu är vi inne i en extra spännande tid då kraven stramats åt än mer inom kylbranschen vilket ställer frekventare krav på användning av våra produkter

Ett typiskt applikationsområde utanför kylindustrin är behovsstyrd ventilation för garage.

SAMON utvecklar och tillverkar produkterna i en specialanpassad fabrik i Vellinge och vi sätter stor vikt att alltid leverera högsta kvalitet som våra kunder förväntar sig.

Företaget har mer än 85 % av sin försäljning på export till i princip hela världen. Bland kunderna finns företag såsom Unilever, Nestlé, Johnson Controls, Beijer Ref, Carlsberg, Coca Cola och Arla Foods.

SAMONS produkter för kylapplikationer används både för landbaserade applikationer som på den marina sidan. Sedan starten har SAMON levererat mer än 250`000 detektorer enbart för kyl och frysanläggningar, vilket gör oss till en av de ledande tillverkarna i Europa.

## **BEFATTNINGEN**

Du kommer att vara ett av våra viktiga ansikten ut på den internationella arenan. Du ansvarar geografiskt för en del av världen eller länder/marknader där du kommer att etablera och underhålla så väl nya som befintliga relationer och kommer rapportera till vår försäljningschef. Mesta av tiden kommer att innefatta offerthantering, utbildning, lokal marknads bearbetning och teknisk vägledning. Arbetet består oftast i att guida befintliga distributörer men även installatörer & konsulter runt om i världen att välja rätt produkter till rätt applikation ur ett tekniskt perspektiv. Säkerställa att lokala men främst internationella regelverk som bestämmer hur, när och var dessa system ska konstrueras uppfylls. Köldmedie detektering är fortfarande inte en mogen marknad och därför är behovet för utbildning stort.

Föredrag och seminarier med presentationer är en naturlig del av arbetet. Se möjligheter och sedan på egen hand genom professionalism, lyhördhet och känsla driva dem i hamn på ett väl organiserat vis. SAMON medarbetare präglas av den internationella miljön och mycket av vår kommunikation sker via mejl eller telefon på engelska. Tjänster innebär att man är ute och reser ca 50 dagar per år. Du kommer att ges en gedigen produktutbildning vid start.

De primära ansvarsområdena är följande:

Offertskrivning och driva försäljning i det geografiska området

Supporta och utbilda våra befintliga kunder både tekniskt och kommersiellt.

Finna nya försäljningskanaler i det geografiska området.

I samråd med försäljningschef ta fram marknadsplan.

Budgetansvar för det geografiska området

Driva och vara delaktig vid marknadsevent och bearbetningar hos våra kunder lokalt.

Ta fram tekniska systemlösningar för kompletta Alarmsystem.

### **KANDIDATEN**

Kvalifikationer och personliga egenskaper:

Generellt tekniskt intresserad och vill lära sig mer

Haft motsvarande position sedan tidigare

Jobbat med internationell försäljning

Erfarenhet av el-automation eller kyl & värmepumpsteknik

Kunna läsa och förstå ett el-schema

Erfarenhet orderhanterings program

Flexibel och ha en förmåga att hålla i flera projekt samtidigt

Serviceinriktad och strukturerad med en stor portion ordning och reda

Behärskar både svenska och engelska flytande i tal och skrift

Goda kunskaper i Officepaketet och snabb på datorn.

meriterade är även;

Kylteknik

Fler Språk

### **UTBILDNING**

Ingenjörsexamen med inriktning mot el.

El-Automations på gymnasienivå

### **VI ERBJUDER**

Vi ger dig ett stimulerande, utvecklande samt självständigt arbete inom ett företag under expansion. Du får en gedigen produktutbildning.

### **ANSÖKAN**

Tillträdet är snarast möjligt så din intresseanmälan med bifogad CV vill vi gärna ha omgående. I och med att vi löpande värderar de ansökningar vi får in, och tillsätter befattningen så snart vi hittat rätt person, vill vi gärna ha din ansökan med personligt brev och CV så snart som möjligt. Sänd din ansökan via angiven e-mailadress nedan.

### **KONTAKTPERSON**

För mera information kontakta

Tobias Nilbert

E-mail: [tobias.nilbert@samon.se](mailto:tobias.nilbert@samon.se)